

EXPANSIONS MANAGER NORD/OST (m/w/d)

Standort: Norddeutschland/HO
Referenz: EM-NO

BEKANNTER ÜBERREGIONALER FACH-EINZELHÄNDLER

- Unser Mandant ist ein überregional aktiver Fach-Einzelhändler (FMCG) mit über 200 Standorten und regionalen Schwerpunkten in mehreren Bundesländern
- Das Unternehmen gehört in seinem Segment zu den bekanntesten Fachhändlern in D und wird daher von (Marken-) Lieferanten als wichtiger Partner gesehen
- Dabei wurde neben dem stationären Geschäft für strategische Regionen auch ein Lieferdienst eingerichtet, der sehr erfolgreich ist und weiter ausgebaut werden soll
- Das Unternehmen ist auf Erfolgskurs und konnte seinen Umsatz in den vergangenen Jahren kontinuierlich und signifikant steigern
- Auf Basis dieses Erfolges möchte das Unternehmen seine Marktdurchdringung weiter optimieren, expandieren und neue geeignete Standorte dazugewinnen
- Im Rahmen einer Nachfolgesituation wird nun ein neuer Expansionsmanager Nord/Ost (m/w/d) gesucht, der die Filialnetz-Strategie profitabel umsetzt und betriebswirtschaftlich optimiert

IHRE HAUPTAUFGABEN

- Akquisition geeigneter Standorte auf Basis der Vorgaben zu Lage/Fläche/ Ausstattung und Kondition
- Nutzung von Standort-Potenzialanalysen für neue und bestehende Märkte
- Jährliche Anpassung des Bestandsmanagements und der Planung in Abstimmung mit dem Geschäftsführer und dem Leiter Immobilien & Expansion
- Prüfung/Bewertung von Standorten u. Abstimmung in der Geschäftsleitung
- Planung und Kalkulation von erforderlichen Umbaumaßnahmen und Investitionen, Verhandlung von vermietetseitigen Maßnahmen sowie von potenziellen Baukostenzuschüssen
- Vertragsverhandlung für neue und bestehende Standorte

IHRE CHANCEN

- Arbeiten bei einem seit Jahrzehnten etablierten Unternehmen mit hoher Akzeptanz bei Lieferanten und höchster Sympathie bei Verbrauchern
- Aufsetzen auf eine sehr erfolgreiche Geschäftsentwicklung mit hohen strategischen Gestaltungsspielräumen für die Zukunft
- Mittelständische, flache Strukturen mit schnellen Entscheidungswegen
- Arbeiten in einer werteorientierten und familiären Unternehmenskultur
- Hohe Eigenverantwortlichkeit und Ergebnisverantwortung
- Direkte und enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung



Regionaler Marktführer



Mittelstand/ Handel





Gestaltungsmöglichkeit



Werteorientierung

IHR PROFIL

- Einschlägige Kenntnisse und mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Immobilien & Expansion, ideal aus LEH, Discount, Fachmarktbereichen
- Ausgeprägte betriebswirtschaftliche Kenntnisse und sicherer Umgang mit den KPIs im Filialnetz-/Immobilienmanagement
- Gute Netzwerke zu Partnern in der Standortentwicklung
- Unternehmerisches und innovatives Denken und Planen
- Souveränes Auftreten sowie spürbare Kommunikations- und Verhandlungsstärke, dazu organisationsstark im Projektmanagement
- Hohe Eigenständigkeit, Zielorientierung und Leistungsbereitschaft
- Emphatisch und selbstreflektiert
- BWL-Studium oder vergleichbare Ausbildung

Let's get connected:   

INCHARGE
connecting the best heads in consumer goods

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen

Sollten Sie sich mit Ihren Kompetenzen und Erfahrungen von dieser Stelle angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen. Gianluca Causo berät Sie gern telefonisch unter + 49 421 22 33 93 0.

InCharge Management GmbH Nord
Konsul-Smidt-Str. 8e - 28217 Bremen

InCharge Management GmbH Süd
Maximilianstraße 2 - 80539 München

www.incharge-management.com

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen an bewerbung@incharge-management.com unter:

Angabe der Referenz: EM-NO
Angaben zu frühestem Startdatum/Gehaltserwartung

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Unterlagen und Daten streng vertraulich. Erst nach Ihrer expliziten Freigabe leiten wir diese an unseren Mandanten weiter.